

UMOWA O WARUNKACH SPECJALNYCH SRZEDAŻY FLOTOWEJ

zawarta w dniu 30.05.2022r. w Gliwicach

przez i pomiędzy:

CZAJKA-AUTO SP. Z O.O., 41-902 BYTOM; ul. STRZELCÓW BYTOMSKICH 66D, NIP: 6262559591
zwanym dalej **Autoryzowanym Dealerem**,

a

ETISOFT KRAKÓW Marek Obłaza sp.k., 30-363 KRAKÓW, ul. Rydlówka 20, NIP: 6792828691,
zwanym dalej **Klientem Uprzywilejowanym**,

nazywana dalej **Umową**.

§ 1

1. Klient Uprzywilejowany nabywa od Autoryzowanego Dealera nowy samochód lub samochody marki Toyota (dalej nazywanymi łącznie **Samochodami**) w ilości 2 sztuk, określone w zamówieniu z dnia 30.05.2022 uwzględniającym warunki określone w § 2.

2. Nabycie Samochodów przez leasingodawcę lub wynajmującego, z którym Klient Uprzywilejowany zawrze/zawarł umowę leasingu lub najmu tych Samochodów będzie traktowane równoznacznie z nabyciem Samochodów przez Klienta Uprzywilejowanego.

§ 2

1. Autoryzowany Dealer zobowiązuje się do obniżenia rekomendowanych cen sprzedaży Samochodów publikowanych przez Toyota Motor Poland Company Limited sp. z o.o. o następujący upust:

a. Toyota Higlander – 16%

b. Toyota RAV4 – 14%

c.

Upust dotyczy modelu obecnej generacji, tj. oferowanego przez Autoryzowanego Dealera w dniu zawarcia Umowy oraz nie obejmuje dopłaty za kolor metalik.

2. Upust będzie obliczany od rekomendowanej ceny netto z dnia wystawienia faktury sprzedaży Samochodów przez Autoryzowanego Dealera, określonej w cenniku spółki powołanej w ust.2.

3. Producent zastrzega możliwość zwiększenia ceny w przypadku, gdy opublikowany przez NBP średni kurs Euro w złotych przekroczy 5 zł w momencie sprzedaży auta.

§ 3

Uprawnienia Klienta Uprzywilejowanego wynikające z Umowy nie będą łączone z innymi uprawnieniami wynikającymi z jakichkolwiek akcji promocyjnych w zakresie sprzedaży pojazdów prowadzonych przez Autoryzowanego Dealera chyba, że regulamin konkretnej akcji stanowi inaczej. 2/2

§ 4



Klient Uprzywilejowany oświadcza, że jest finalnym nabywcą/użytkownikiem nabywanych Samochodów i w związku z tym zobowiązuje się, że w okresie 12 miesięcy od odebrania każdego z Samochodów nie przeniesie prawa własności lub prawa do korzystania z tego Samochodu na osoby trzecie. Nie ogranicza to w żaden sposób uprawnień Klienta Uprzywilejowanego do korzystania z Samochodów w charakterze leasingobiorcy lub najemcy ani uprawnienia do wynajmowania lub leasingowania Samochodów, jeśli Klient Uprzywilejowany jest podmiotem gospodarczym prowadzącym działalność gospodarczą w tym zakresie.

§ 5

1. W przypadku niewywiązania się przez Klienta Uprzywilejowanego z postanowień Umowy, Klient Uprzywilejowany zobowiązany jest do wpłacenia na konto Autoryzowanego Dealera wskazanej przez Autoryzowanego Dealera różnicy pomiędzy cenami rekomendowanymi Samochodów, wynikającymi z cennika o którym mowa w § 2 ust.2 Umowy, a ceną zapłaconą przez Klienta Uprzywilejowanego wraz z odsetkami ustawowymi liczonymi od dnia odbioru każdego Samochodu, w terminie 14 dni od dnia otrzymania przez Klienta Uprzywilejowanego wezwania do zapłaty.

2. Dodatkowo w wypadku naruszenia postanowień § 4 Umowy Klient Uprzywilejowany zobowiązuje się do zapłaty kary umownej w wysokości 5% ceny Samochodów nabytych od Autoryzowanego Dealera. W takim wypadku Autoryzowany Dealer jest również uprawniony do odstąpienia od Umowy w zakresie niedostarczonych Samochodów bez obowiązku zapłaty odszkodowania.

3. Klient Uprzywilejowany wyraża zgodę na weryfikowanie oświadczeń zawartych w Umowie przez Autoryzowanego Dealera oraz spółkę powołaną w § 2 ust.1 Umowy i udostępnienie w tym celu dokumentów takich jak polisa ubezpieczeniowa, karta pojazdu, dowód rejestracyjny, protokół przekazania pojazdu w przypadku finansowania przez podmiot zewnętrzny.

§ 6

1. Strony zobowiązują się do zachowania poufności w zakresie warunków handlowych określonych w Umowie.
2. W sprawach nieuregulowanych Umową stosuje się przepisy Kodeksu cywilnego.
3. Sędem właściwym do rozstrzygania sporów wynikających z niewykonania bądź nienależytego wykonania przez Autoryzowanego Dealera lub Klienta Uprzywilejowanego postanowień Umowy jest sąd właściwy miejscowo ze względu na siedzibę Autoryzowanego Dealera.
4. Wszelkie zmiany i uzupełnienia Umowy wymagają formy pisemnej pod rygorem nieważności.
5. Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach, po jednym dla każdej ze stron.

Autoryzowany Dealer

Marek Obłaza

Komplementariusz
ETISOFT KRAKÓW

Klient Uprzywilejowany

ETISOFT ETISOFT KRAKÓW
KRAKÓW MAREK OBŁAZA sp.k.

30-363 Kraków, ul. Rydlówka 20

tel. +48 12 263 77 51

NIP: 679-282-86-91, REGON: 356893947

KRS: 0000956756